

Distribuidora: uma indústria em constante expansão no RS

Com mais de 40 anos de história, a distribuidora Casper vem se solidificando mais a cada dia e, mesmo em tempos desafiadores, se prepara para alçar voos ainda mais altos no Rio Grande do Sul. Investindo continuamente na ampliação de sua estrutura física e áreas de atendimento, a marca acaba de finalizar mais uma obra que praticamente dobrou a capacidade de armazenamento de uma de suas três unidades.

A distribuidora iniciou suas atividades no atacado de alimentos em 1972, com a inauguração de sua primeira unidade em Cruz Alta, centro-oeste do Rio Grande do Sul. Apenas três anos depois, ampliou consideravelmente a sua área de atuação, passando a atender desde Santa Maria, na região central, até São Borja, extremo oeste do estado.

Desde então, a empresa decidiu afastar gradativamente suas atividades no atacado de secos e molhados, optando por se especializar na distribuição e venda de produtos espe-



cado, atualmente o centro logístico atende cerca de 150 municípios do Rio Grande do Sul. Seu mais recente investimento foi na ampliação das câmaras frias de congelados e refrigerados na unidade de Uruguaiana. A ampliação de 494 m² fez com que a unidade passasse de uma capacidade de armazenamento de 300 toneladas para cerca de 600 toneladas em produtos, entre refrigerados, congelados e secos.

Numa conversa com a sócia-proprietária da unidade, Mara Sandra Teixeira, o ColdNews pode saber mais sobre este atual momento da empresa e suas expectativas para o futuro. Segunda ela, a perspectiva é

de uma ampliação significativa no portfólio de marcas e produtos oferecidos aos 1.600 clientes atendidos mensalmente, em 13 municípios da fronteira oeste gaúcha.

A unidade já é grande destaque na região, dispondo em sua estrutura logística dez caminhões refrigerados que atendem perfeitamente todas as cidades de sua área de atuação. Mara Sandra ressalta ainda que a ampliação física do empreendimento gerou um impacto quase imediato na economia local, criando cinco novos postos de trabalho em apenas duas semanas após a finalização da obra.

O projeto de ampliação contou com a tecnologia e excelência Cold Line Brasil, garantindo alta performance e eficiência energética, além de uma instalação cuidadosa feita por profissionais qualificados e experientes, que

"Os grandes diferenciais da Cold Line são realmente o atendimento e o pós-venda. A equipe nos visita com frequência, mesmo